

Flowtechnology Benelux B.V. is een gerenommeerd leverancier van technische kwaliteitsproducten voor perslucht-, pneumatiek- en hydrauliek toepassingen. Wij bedienen onze relaties met innovatieve concepten en een onovertroffen dienstverlening. Flowtechnology is onderdeel van de toonaangevende Flowtech Group. Jaarlijks wordt een nieuwe catalogus met circa 30.000 artikelen uitgebracht. Samen met onze vestigingen in Europa zorgen wij er voor dat duizenden artikelen dagelijks hun weg naar de verschillende dealers in binnen- en buitenland vinden.

Binnen de organisatie heerst een open bedrijfscultuur. De afdeling sales bestaat thans uit 7 medewerkers. Door een goede samenwerking, het delen van informatie en het onderhouden van informele contacten blijft de focus op het gezamenlijk behalen van de gestelde targets.

Ter aanvulling van de afdeling sales zoeken wij een commerciële en ambitieuze

Technical Sales medewerker

Als Technical Sales medewerker houd je je bezig met het samenstellen van offertes van technische producten. Je onderhoud hiertoe nauwe contacten met klanten en leveranciers ten behoeve van het opvragen en verwerken van technische en commerciële informatie. Vervolgens maak je, aan de hand van deze informatie, een commerciële aanbieding welke in lijn is met de doelstellingen van het bedrijf. Tevens bied je technische ondersteuning aan de collega's binnen het Sales team m.b.t. productvragen, klachtenafhandeling en prijsbeleid. Je signaleert tijdig trends en kansen. Daarbij reageer je adequaat op marktontwikkelingen.

Als persoon ben je een teamspeler, initiatiefrijk, zelfstarter, enthousiast, ondernemend, doortastend, resultaatgericht, relatiebouwer en zelfstandig. Je weet klanten telefonisch te overtuigen en bent daarbij een gewichtige gesprekspartner voor hen.

De afdeling Sales bestaat uit een jong en dynamisch team met enthousiaste collega's. In de functie van Technical Sales medewerker leg je verantwoording af aan de Sales Coördinator.

Functie-eisen;

- MBO+/HBO werk- en denkniveau, bijvoorbeeld MTS installatietechniek of vergelijkbaar; een aanvullende training hydrauliek/pneumatiek is een pré
- Passie hebben voor zowel techniek als commercie
- Wilskracht en een doorzattermentaliteit
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift
- Klantgerichte instelling, commercieel inzicht en vaardig relatiebeheer
- Goede communicatieve en sociale vaardigheden
- Geen 9 tot 5 mentaliteit, flexibel

Ben jij de Technical Sales medewerker die wij zoeken en voldoe je aan bovenstaande eisen?

Stuur dan je sollicitatie, samen met een uitgebreide motivatie en cv, naar Narjara Maitimu. nm@flowtechnologybenelux.nl.

Een online assessment test van ThomasInternationaal maakt deel uit van de sollicitatieprocedure.

Voor nader informatie van deze functie kan je bellen met de Sales Coördinator, Leontien Silfhout. Tel. 0570-82 00 20

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.

Ons aanbod;

- Een fulltime baan met commerciële en technische uitdaging binnen een dynamische organisatie.
- Uitzicht op een vast dienstverband
- Uitstekende salariering en goede secundaire arbeidsvoorwaarden.
- De mogelijkheid om je te ontwikkelen binnen de organisatie

FLOWTECHNOLOGY
EXCEEDING EXPECTATIONS

BENELUX

